

Transformer la relation prêteur-entreprise : un investissement qui rapporte !

Un entretien avec
Richard Morrison, CPA, CA, CFA
Président de IRR Conseil /
Financement d'entreprises.

Q : Pourquoi dites-vous qu'il faut transformer la relation prêteur /entreprise ?

R : Les entreprises optent bien souvent par automatisme pour le financement traditionnel. Elles ne se donnent pas la chance de choisir leur mode de financement et se retrouvent, par défaut, sur le terrain du financement traditionnel.

Les entreprises devraient choisir le mode de financement leur convenant le mieux et ainsi réaliser le financement sur leur propre terrain.

Q : Vous semblez être particulièrement passionné par le financement des entreprises. Quelle est votre source d'inspiration, votre modèle ?

R : J'ai eu le privilège de travailler avec Serge Leclerc, un des instigateurs du département des investissements importants effectués au sein de la Caisse de dépôt et placement du Québec, ainsi que le fondateur de SIPAR – Société d'Investissements en Participations Inc.

Il m'a transmis sa passion d'accompagner des entrepreneurs, ainsi que le désir de faire une différence au sein d'entreprises québécoises.

Q : Quels sont les autres modes de financement auxquels vous référiez ?

R : En plus du financement traditionnel, il y a le financement en fonction de l'actif, le financement basé sur les flux monétaires et le financement basé sur les opérations.

En déterminant le mode de financement correspondant le plus à ses besoins, l'entreprise fera des gains importants, non seulement au niveau des montants disponibles, mais également au niveau de ses coûts de financement.



Tableau des modes de financement :

Financement traditionnel

Financement en fonction de l'actif

Financement basé sur les flux monétaires

Financement basé sur les opérations

Chaque mode a des avantages et désavantages qu'il faut évaluer en fonction des caractéristiques de l'entreprise et de son industrie.

Ces modes de financement qui demeurent, pour le moment, peu connus ou mal compris, constituent en fait une occasion incroyable pour les entreprises d'améliorer leurs conditions de financement.

IRR est spécialisée au niveau de chacun de ces modes de financement, incluant le traditionnel, offrant ainsi une vision globale des options de financement disponibles pour une entreprise.

Q : Avez-vous un exemple d'impact positif relié à l'utilisation de ces modes de financement ?

R : Oui. Par exemple une entreprise ayant \$5M de comptes à recevoir, limitée au niveau de sa marge de crédit, avec un montant autorisé uniquement de \$2M.

En fait, en limitant le montant de la marge, le prêteur s'assure du respect du ratio d'endettement, typique au financement traditionnel.

Solutions :

1) Le financement en fonction de l'actif n'a pas de ratio d'endettement et permet de financer pleinement le fonds de roulement, soit \$5M.

2) Le financement basé sur les opérations permet le financement immédiat des comptes à recevoir, améliore les liquidités de l'entreprise et a un effet positif sur les ratios.

Q : Est-ce que le financement traditionnel est le seul mode de financement à offrir des bas taux ?

R : Non, bien au contraire. **TOUS** les autres modes de financement offrent des taux de financement similaires au financement traditionnel, et dans plusieurs cas, des taux inférieurs!

À titre d'exemple, pour la même entreprise, nous avons eu des offres de financement pour chacun des modes de financement.

Il s'est avéré que le financement traditionnel n'était pas le moins cher, bien au contraire.

Q : Par conséquent, pensez-vous que les entreprises ont un coût de financement trop élevé ?

R : En fait, la structure de capital pour la majorité des entreprises de \$30M à \$300M de revenus pourrait être améliorée.

En général, le financement est géré annuellement (lors du renouvellement) ou au besoin i.e. dans le cadre de projet (acquisition, rachat actionnaires, agrandissement).

Leur coût de financement pourrait être réduit en travaillant différemment leur structure de capital et en utilisant certains outils de financement.

Il y a également un potentiel d'améliorer les conditions de financement pour des entreprises de plus petites tailles.

Q : *Avez des exemples de réduction de coût de financement ?*

R : Oui. Nous avons réduit le coût de financement d'entreprises de moyennes tailles à plusieurs reprises, et ce dans le cadre de mandat de recherche de financement.

Imaginez le potentiel de réduction du coût de financement si l'objectif était d'optimiser le coût de financement, qu'il y ait ou non des besoins d'obtenir plus de financement.

Q : *Avez-vous une cause qui vous tient à cœur ?*

R : En effet. Une personne proche a récemment été diagnostiquée avec la maladie de Crohn, une maladie inflammatoire de l'intestin. Plus de 50,000 personnes au Québec en sont atteintes.

Mon implication dans l'association Crohn et Colite est toute récente. J'aimerais contribuer à faire connaître cette maladie, ainsi que de permettre d'accélérer le processus pour trouver un remède ou améliorer les traitements.

IRR Conseil est spécialisée en recherche de financement et élabore des solutions financières uniques, innovatrices et adaptées à vos besoins spécifiques de financement.

IRR Conseil exploite les ressources disponibles de financement afin que vous réalisiez vos objectifs de croissance, au meilleur coût.

Richard Morrison sera conférencier à l'évènement Croissance PME, organisé par le journal Les Affaires, se tenant le 25 Octobre.

Conférences Financement d'entreprises
Information au irrconseil.com/conférence

18 octobre 2016 - Outaouais
CPA de l'Outaouais

20 octobre 2016 - Blainville
CPA de Laval - Laurentides

25 octobre 2016 - Montréal
Les Affaires - Conférence Croissance PME

2 février 2017 - Montréal
CPA de Montréal

Février 2017 - Québec
Club Économique de Québec

19 avril 2017 - St-Jérôme
Laurentides International

Colloque CPA en entreprises

8 juin 2017 Québec

14 juin 2017 Montréal

Briser le mur du son?

Possible...

Requis : avion supersonique



Courir 100 mètres en moins de 10 secondes?

Possible...

Requis : entraînement



Réduire son coût de financement?

Possible...

Requis :



IRR Conseil
Outils de croissance
Financement | Investissement
(514) 394-0436
irrconseil.com